

人生のドン底からの帰還。

詐欺に騙され、詐欺会社に就職

絶望のふちにいた

新卒社会人が会社を辞め

気づいたら個人事業主になっていた

23歳ゆりの物語。

～何もできなかった私が経営者になるまで～



## 推奨環境

このレポート上に書かれているURLはクリックできます。できない場合は最新のAdobeReader をダウンロードしてください。(無料) <http://www.adobe.co.jp/products/acrobat/readstep2.html>

## 著作権について

このレポートは著作権法で保護されている著作物です。下記の点にご注意いただき、ご利用下さい。このレポートの著作権は作成者に属します。著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。このレポートの開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。このレポートは秘匿性が高いものであるため、著作権者の許可なく、この商材の全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。著作権等違反の行為を行った時、その他不法行為に該当する行為を行った時は、関係法規に基づき損害賠償請求を行う等、民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。このレポートの作成には万全を期しておりますが、万一誤りや不正確な情報等がありましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。このレポートを利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

# 目次

## 第1章：師匠と出会い、個人事業主になるまでのストーリー

- 0.はじめまして！
- 1.小学生の私の決意！サラリーマンにも専業主婦にもなりたくない
- 2.資格に執着した中学・高校時代。
- 3.大学時代に詐欺に遭い絶望した話
- 4.新卒で入った会社はまさかの詐欺会社だった？
- 5.人生に迷走した私が出会った月収500万円の師匠
- 6.師匠に出会い、次々と次々と崩壊していく価値観
- 7.初めて人を雇った時の話
- 8.仕組みが持つ力
- 9.絶望の向こう側に見えた、希望の光

## 第2章：私がどうやって稼いでいるのか？

1. アフィリエイトというビジネスモデル
2. クリックしてもらっただけでお金が入ってくるアドセンス！
3. 放置でいい。これぞ仕組み！メルマガアフィリエイト

## このレポートの読み方

第1章は、私の過去のお話と稼げるようになるまでのストーリー

第2章は、稼ぐための具体的な手法・ノウハウについて書きました。

## 0:はじめまして！

現在は個人事業主として、  
インターネットビジネスで暮らしている24歳のゆりです！

新卒で入った会社を3ヶ月で辞めて、  
今は、主にカフェとか家とか旅行先で仕事をしています。

いつでも、どこでも、仕事ができるので  
現在のインターネットというシステムはすごいなー。  
と、今の時代に生まれることができたことに感謝しています。

今は、15人ほど人を雇って、ビジネスを手がけています。

- ・メディア運営業
- ・プロデュース業
- ・販売代理業
- ・広告代理業
- ・物販ビジネス

などなどです。

私は、  
「父のようなサラリーマンになりたくない」  
「母のような専業主婦になりたくない」

そんな思いから、私は大学時代に様々な場所に出かけては、「**サラリーマンにならなくて済む方法**」というものをずっと探していました。

シェアハウスに住んでみたり、カンボジアに一人旅に行ったり、意識高い系のコミュニティに参加したり、起業家の方のコンサルを受けたり。

その時の私は、サラリーマンにならなくて済むのかわからず迷走。

「起業したーい！面白そう！」  
「シェアハウス運営するーい！」とか、  
モノポリーをしながら言っていましたらからね。

そんなんで、稼げるようになるわけないのに、ほんと、あほ。  
思い出すと、恥ずかしすぎて記憶を抹消したくなります。

**痛ったい意識高い系女子でした。**

それから、大学生だった私は**詐欺に遭い大金を失って絶望**したり、

詐欺を憎んで、この世から詐欺を駆逐したいと思っていた私が  
就職した先は会社はまさかの**詐欺会社**で地獄に落とされたり・・・。

ほんと、散々。

そんな中、絶望のふちから救ってくれたのは、

私の師匠。

月収500万円を稼いでいる同い年の師匠でした。

私は師匠に教えてもらったからことを、実践していく中で、  
「**自分で稼ぐ能力**」を身につけました。

そして、今では個人事業主として色々なビジネスに挑戦し、  
私の人生で一番の刺激的な毎日を送っています！

私は、依存するということほど怖いものはないと思っています。

例えば、「**会社に依存する**」「**専業主婦になって夫に依存する**」

私は特にこの2つには、異常な恐怖を感じます。

私は、会社に依存するのが怖い。

まず、会社が30年以内に潰れる確立→ 99.975%

**1%も30年以上続く会社はありません。**

絶対、安定という神話があった、「東電」でさえ、今はあんな感じ。

せっかく大手に入ったとしても、潰れる可能性の方が大きいし、サラリーマンは、いつでも**リストラ**されるというリスクがあります。

会社に所属している限り、安定というのは得られません。  
明日、リストラされるかもしれない。

しかも、会社に所属するということは、  
**「その会社で必要なスキル」**しか身につけられません。

その会社で培ったものは、違う会社で活かせない。

考えてみてください。もし、40代になった時にリストラにあったら、働き口ってあるんでしょうか？

そんなことになってしまったことを考えると、**ゾツ**としますよね。

40年一生懸命働いてきた会社に、  
一瞬で**「ポイっ」**って捨てられる訳ですよ。

裏切られる訳ですよ。  
私がそんな事されたら絶対に会社を憎んでしまう。

また、もし病気になったら、仕事ができなくなる訳です。

私が雇っている方の中には、会社に入り**「うつ病」**になってしまった、という方が3人います。

会社のお局様が原因で、、、  
営業先のトラブルが原因で、、、  
上司に会社の不正を強要されたのが原因で、、、

うつ病になってしまう方は、決して能力が低い訳じゃありません。  
むしろ、成功者とうつ病者は紙一重とされているくらいです。

職場環境のせいでうつ病になる可能性ってたっぷりあります。

#### **40代で上司に会社の不正を強要されたらどうします？**

もし、あなたが食品関係の仕事をしていて危険な不正を強要されたら。

実際にそういう方がいらっしゃるから言っているんです。

私だったら、思い詰めます。葛藤します。

ほんとうにちょっとしたことが原因でうつ病になるし、  
うつ病になってしまうのは、真面目で根が優しい方が多いです。

そんな方に私は、仕事を頼んでいる訳ですが、しっかりと働いてくれま  
す。ですが、たまに連絡が取れない時があります。



その時その方は、、、

「いま、入院しています。。。｣と、言っていました。  
精神的に不安定になって、閉鎖病棟に入院していたそうです。

見ていて、聞いていて、辛くて、かわいそうで仕方ありません。  
話を聞いていると、すごく胸が苦しくなります。

リストラされなくても、  
**病気になって働けなくなるというリスク**もあるということです。  
会社に依存するというのは、かなりでっかいリスクだなと思う訳です。

そして、専業主婦。

これはもう、私の中では最悪。  
パートナーに金銭的に依存するということほど怖いことはありません。

もし、離婚するとしたら「私はこれからどうすればいいのさ？」って。

浮気されても、稼ぐ力がないから何も言えない。  
子供がいるから、我慢するしかない。  
見てみぬ振りをするしかない。

私の大学の先輩の家庭ですが、ずっと別居状態で自分が大学を卒業する  
までは、離婚しないと言っていて、卒業と同時に別れた。

という家庭があります。

いくら、最初ラブラブで結婚しても、時間が経てば人間の想いなんて簡単にコロコロと変わってしまうもんです。

子供がいるから、金銭的に離婚することはムリ。でも別れたい。そういう家庭はたくさんあります。

**「3組に1組が離婚する」**と統計が出ているほどですよ。

そんな中、  
夫に依存するなんて、恐ろしすぎてできません。

ムリ。ムリ。ゾツとする。

リストラの危険だってある訳ですし、

女性であっても、しっかりと金銭的に自立する必要がある訳です。  
だから私は、自分の力で稼ぐという道を選択しました。

# 1 :小学生の私の決意！

## サラリーマンにも専業主婦にもなりたくない



さて、

私は、父、母、弟の4人家族の長女として生まれました。  
母は専業主婦、父は大企業の社員、弟は大学生です。

私は、小学生の頃から母親の姿をみていて、「絶対に専業主婦にもならないゾ！」って思っていました。

というのも、私が学校が休みの日に家にいると  
母親は暇なのかテレビを見ながらお昼寝を始めるではないですか！

ゴロゴロゴロゴロ。。。

私は、暇そうな母親を見た時にショックを受けました。

ああはなりたくないって。

ダラダラしていて、昼寝して、毎日テレビばかり見ている母親を見て、尊敬できなかつたんです。

確かに、掃除とか洗濯とか家事とかしっかりとやっていますよ！

でもね、

父はあんなに朝早く家を出て行って働いているのに、母はテレビを見て昼寝している……。なんか暇そう……。

この母の姿を見ていて、刺激ないんだろな……。人生楽しくないんじゃないかな……。

自分が母と同じ生活をし続けたらストレスが溜まって発狂しそう。って子供ながらに思っていました。

だから、専業主婦にはなりたくなかつたんです。

一方父は、大手企業の会社員です。

父は高卒ですが、めっちゃめっちゃ運が良くて大企業に就職できました。

父の会社は、昔は高卒でも入社できましたが、現在は東大卒だったり、早慶などの大学からしか採用されないようないわゆる、業界トップクラスの企業です。

大企業に勤めている父のおかげで、毎年旅行に連れて行ってもらえまして、大学も奨学金を借りずに、行かせてもらうことができました。

だから、父にはとてもとても感謝をしていますし、尊敬しています。

ですが、

私は、子供の頃から父の姿を見てきたことによって、父への尊敬と同時にもう一つの感情が生まれました。

**「サラリーマンには、絶対になりたくない」という、感情です。**

今思うと、私は小学生の頃からサラリーマンになりたくありませんでした。だから、今こういう働き方を選んでいるんだなって思います。

私の家は、都内にあります。

よく冬になると、テレビに映されて都会と比べられて、

「田舎やん！やべーっ寒そう」って、都会っ子にバカにされる町。

八王子！

八王子は夜になるとよくタヌキが出ます。  
私も何回か原チャに乗っている時に遭遇しました。

で、八王子から都会に出るのには、かなーり時間がかかるんですよ。  
もう、ほんとうに都会まで遠いー！

私の父は、会社に行くのに品川まで通っていて、

**毎日4時起き。**  
**5時には、家を出ます。**

あの時間、外がほんと暗いんだよね。  
もう真っ暗！

その時間に一回反対車線の電車に乗って、終点まで行って、**折り返して東京まで行きます。**

それが座れるから一番楽なんだって。

やばいよね。会社に行くのに長旅ですよ。

始発から終点までの長い長い道のり。片道**3時間**。

4時に起きてそれを30年です。

私だったら、狂っちゃう。

そんな辛い会社通勤を**30年**、父は**耐え忍んでいる**んです。

だから私は家族のために働いてくれている父にとっても感謝しています。

でも、そういう思いの反面で、私は父の生活スタイルを見て自分はこういう生活はしたくないなって思いました。

**朝4時起きで、帰ってくるのは20時頃**。

帰ってきた時には、本当に疲れていて顔が死んでる。

サラリーマンって大変だなって思って、よく父が仕事から帰ってくると、マッサージをしてあげていました。

あっ、でも私はギリ貧だったので、ボランティアじゃなくて、しっかりとビジネスをしていたんですけどね（笑）

当時小学生だった私は、テレビでポケモンの新作が出る！って聞いて欲しくて欲しくて仕方がなかったんです。

私は、幼稚園の頃からポケモンをやり込んでいて、ミュウを手に入れるためにポケモンセンターに行ったり、ミュウツーの逆襲を見に映画へ行ったり、ポケモンパンを買って、シールを集めていました。

ポケモンをコピーする方法とか、マスターボールをコピーする**方法を友達からお金で買っていた**ほどです（笑）

小学校の頃の私は、**すでに情報に投資を始めていた**んですよね。  
私は、**情報に投資したおかげで、すごく強くなりました。**

私の戦略としては、まず1匹100レベのポケモンを作ります。  
そうしたら、コピーの技で量産する。  
それを、友達の100レベと交換する。

それを色んな人と繰り返していくと、めちゃめちゃ強くなる訳ですよ。

もう、負けません。無敵。

それに味を占めていた私は、新しいものが欲しくなっていました。

で、私は毎日のように「父にマッサージしてあげよっか？」って、オファーをして荒稼ぎしました。

マッサージ+お風呂掃除で、1日に稼げる金額は500円！  
今思うと結構わりのいいバイトで結構稼げた。



よし、10回やれば買える！

そう思って、私は小学生の頃から労働に精を出していました。

そんなこんなで、この疲れ切った父を見て、サラリーマンって大変だなんて思うようになり、自分の中でサラリーマンになりたくない！

という、感情が芽生えるようになるわけです。

**サラリーマンになりたくない！専業主婦も嫌！**

その価値観は、小学校を卒業して、中学・高校・大学と年齢が上がっていても常にその変わらず、私の中にありました。

私の原点はここです。

ただ、父のようなサラリーマンになりたくなかった。

ただ、母のような専業主婦になりたくなかった。

**自分の力で稼ぎたかった。**

## 2:資格に執着した中学・高校時代。



小学生だった私は、父の大変な姿を見てサラリーマンになりたくない  
と固く決意。そして、母の暇そうな姿を見て、専業主婦にもならないとも  
誓いました。

そんな私は、小学校の卒業式の時には、私は将来「**薬剤師になりま  
す！**」と壇上で宣言して中学生に上がります。

なんて、将来をシビアに考えている小学生なんではないかな（笑）  
小学生の頃から、私は金に対する執着がハンパじゃありませんでした。

その時の私は「金だ金だー！」という価値観で、  
お金と言ったら、医者！弁護士！税理士！公認会計士！でしょ？  
って、思っていましたから。

私は、中学生ながら**資格を取れば稼げるんだ！**って思っていたので、

とにかく、色んな資格を調べましたよ。

例えば、薬剤師、臨床検査技師、鍼灸師、看護師！

私は、資格の中でも、白衣を着る系に興味がありました。

白衣ってなんかセクシーじゃないですか。

白衣を着る資格を取れば、**めっちゃモテる**って思っていました！

中学生の当時、非モテ女子だった私は、

モテたくて、「白衣の天使」と呼ばれる職業に付きたかったんです。

もうね、白衣を着てハーレム状態の自分を妄想しては携帯に向かってニヤニヤにやけていたので、気持ち悪かったですねー。

エロサイトを見るかのように資格のサイトを見てましたから。

ヤベーーーー！この資格儲かるわ！

なんて、夢中になって資格に食いついてました。

この時の私は、資格への執着がハンパなくて

もはや、**資格を神のように崇め奉ってました**もん。

そして、私の中でお金の他にもう一つ軸があって、

それはやっぱり近くで働けるということ。

ここはどーしても外せなかった。

病院だったら、**満員電車に乗る必要がない！**

この思いが、私を資格に執着させました。

4時起きの子を見ていると、電車に乗りたくないって強く思っていました。

資格を調べていく中で、特に興味を持ったのが鍼灸師！

小学校の頃からよく父をマッサージしていたのもあって、人のツボにすごく興味を持っていました。

あと、チャングムの誓いという韓国ドラマ！

あれを見て、ハマりましたね。

腕のここをグリグリすると、肩こりに効くんだよー！

やってあげるー！

みたいなことを、

休み時間に肩こりのツボとか、腰痛に効くツボとかを友達に教えてあげていました。

どこのツボと体がリンクしているのかとかを知るのが楽しくて、  
図書館に行って借りては見ていました。

私が借りてたのは漫画とツボの本だけ。  
なんて中学生なんじゃないかな。

で、私は当然理系に進むものだと思っていましたし、  
国家資格を取るものだと思っていました。

生物のテストでは、必ずといっていいほど90点以上を採っていて、そ  
れも100点とか97点とかその辺をウロウロ。

生物だけでいうと、学年トップ。  
細胞とか生物に興味があって、細胞の本とかも見てました。

人体面白いやんけ！です。

だから高校の文理選択の時はもちろん、  
決める直前までずーーーーっと、理系に丸をしていました。

ですが、、、私は文系を選びました。  
ぶっちゃけすごく後悔しましたけどね 笑

現代文も古文も苦手。

日本史に至ってはもうやばい、全くダメダメ！

興味がなさすぎて30点採るので限界、、、

そんな文系を選択して、激しい後悔に苛まれました。

畑が違う！

自分の得意分野が活かさない！

得意分野を活かせないってこんなに辛いのか！

私の目の前に広がる苦手分野の数々を見て打ちひしがれました。

なんなんだ、文系ってめっちゃつらいやん。

生物やりたい・・・数学やりたい・・・。

そんな日々。

そんな、私が文系を選んだ理由。

それは、国家資格を調べつくして悟ったから。

**「資格のリスクやばくね？」と。**

たしかに、鍼灸師に惹かれましたよ。

おもしろそーー！

しかも、私に向いてそうー！と。

テンションは上がったけど、給料の安さにビビりました。

ドーーーーーン！

**「平均年収200万～400万円なり！」**

まーじか！そんなものなのって。

**「資格=神」**という、イメージを持っていた私は価値観が崩壊します。

そして、薬剤師も衝撃的事実・・・発覚！

薬剤師いな！って、小学生の頃からずーっと思っていたのですが、あの資格って、超コスパ悪いなと気づいた訳です。

だって、**6年生で学費が超高いんだもん。**

1年200万円かかるんですよ。

**卒業までに1200万**

4年生の文系の大学は100万円で1年間通えるから、  
卒業までに400万

この時点で差額は、なんと800万！

しかも、4年生大学を卒業した人は、先に2年働いている訳だから、

年収300万×2年=600万円

**薬剤師になった時点で、  
文系の人と1400万円の差が生まれている訳です。**

ショッキングでした。

それを回収するとなると、

薬剤師の年収が仮に50万円で、文系が30万だったとしたら、毎月の差額は20万円しかない。

この1400万円の差額を埋めるには6年かかる訳です。  
**6年でやっと差がマイナスが0になる**という訳です。

しかも、薬剤師も意外と平均年収400万円程度もザラで、薬局によっては、サラリーマンと同じ程度しかもらえない。

資格を神格化していた私にとって、その現実は衝撃的でした。

お金と資格を天秤に掛けてみると、釣り合わないことに気がついたんです。

私が期待した**資格ビジネスは、思ったほど稼げなかった**んです。  
あれ、これだったらサラリーマンと同じじゃんって。

むしろ借金できつくはないか？って。



そして、資格を取ったとして、その職業で一生を続けるかな？  
もしかしたら、違う業界に行きたくなるかもしれない。

資格を取ったら、もしその職業が自分に合わなかったとしても、  
今までに投資した時間やお金もったいなくて、違う職に変えにくい。

**超リスクです。**

こんな、ハイリスク、、、とんでもない！！

資格ビジネスに絶望した私は、違う道を探し始めました。

サラリーマンやりたくない・・・

資格はダメだ・・・

なんか、いい道はないのかと！

そんな時に目に留まったのが、経営学部。

絶望した私は、投げやりになり、文系に進むことにしました。

これが、悪魔の文理選択になる訳です。

理系女子が文系の道を歩もうと思った理由です。

もはやただの、投げやり。

なんて、アホな決め方をと思いますよね。

まったくその通りデスよ！

資格へのショックから、くっくっくそ————！って、  
いじけて、経営学部にしよう！って決めました。

ほんっとうにキツかった。

苦手科目しかないんですよ。  
得意なもの全部捨ててきちゃったんで。  
うつ直前の状態まで思い詰めましたからね。

でも、結果的に正解だったなって思います。  
結果的には、大学も受かりましたし。

**苦手なものでも頑張ればある程度なんとかなる**  
ということがわかりました。

ちなみに  
文系になってからも私は、資格を調べました（笑）  
公認会計士とか、税理士とか、弁護士とかね。

でもね、やっぱり安っつい！

しかも理系の資格よりも食べていくの大変そうだなと思いましたよ。  
弁護士とか可哀想になっちゃうほど。

弁護士とか高給取りなイメージがあるけど、年収300万円を切る人も多いのが現実。

現実って怖い。シビアなんですよ。儲けられないんですよ。

ちなみに、稼ぎたいのであれば

「簿記とかITの資格」を取っても意味がないので辞めましょう。

あれは、資格を売る側が儲かる仕組み。

資格を売る側は儲かるけど、資格を取る側って儲からない！

資格をとったって、「月給1万しか上がらない」のが現実です。

月給1万円しか変わらないなんて、頑張る意味あんまりくない？

10万円とか変わるんなら意味あるけど、、、

時間がモッタイナイ。コスパ悪すぎます。

だったら、サイトの勉強をした方が全然儲かる。

仕組みを作った方が何十倍も稼げます。

勉強する時間があるのであれば、**個人で稼げる力を身につけましょう。**

**仕組み作りを学ぶ、マーケティングを学ぶ、人の使い方を学ぶ。**

**そうした時間に充てた方がよっぽど稼げますから。**



### 3：大学時代に詐欺に遭い絶望した話

文系の科目でとても苦戦した私でしたが、なんとか大学に合格！

大学の場所は安定の八王子（笑）

私は、山の中でひっそりと軽音にはまりました。

いや、めっちゃはまってしまいまして、気がついたら自分の時間の9割を軽音に注ぎ込んでました。

練習して、バンドで合わせて、曲を完成させて、ステージに立つ！  
大学1年だった私は、ライブ参加に夢中になりました。

部活内のライブでは、モッシュ、モッシュ、ダイブの嵐！

モッシュというのは簡単にいうと・・・

汗でだらっだらでベットベトになった体を  
なりふり構わずぶつけ合う激しいおしくらまんじゅうのこと。

とにかく軽音のライブというのは、ぶつかり稽古！

汗でベッタベタ、ビッショビッショの暑苦しい人達が、  
助走をつけて牛のように突進してきます。

闘牛場です。

で、

ダイブというのは、ステージの上からプールにダイブするみたいに観客  
に飛び込むこと！

かわいい女の子の上に、重くてベットベトのくっさい男子が落ちてくる  
わけですよ。

好きでもない男子が、私の上に落ちてきた時には

「うわああああ——」

「ったく、あっつぶないなー！」

もう、だいたいおこ。テンション下がります。

かかと落としを食らった時なんかは、「おいてめえ、殴っていいよな？」って、心の中で舌打ちして、ぶち殺そうかと思えます。

そんなこんなで、楽しい3年間は終わり。

就活の時期、あれよあれよと2ヶ月で就職先が決まり、  
4年の4月から全く何もなただの暇人になってしまいました。

部活もない。就活もない。バイトもない。  
授業もない。彼氏もない。友達就活。

あれ・・・。何もない。

何もないと色々考えてしまいます。  
そして、目をつぶっていた心の思いが爆発。  
私は、やっぱりサラリーマンになりたくない！！

一生会社で**奴隷**のようにこき使われるかと思うとぞっとしました。

バイト先の社員さんの愚痴。

会社に勤めた大学の先輩の本音。

4時に起きて家を出て行く父親の姿。

電車に乗っているサラリーマンの人生に疲れ絶望しているような表情。

OLという名のサラリーマンになるのが、どーーーーしても嫌でした。  
社畜になりたくありませんでした。

ですが私は、就職以外の選択肢を知りません。

だから、色々な所に行き、  
就職しないで安定した収入を得られないか？を考えました。

そしてある時、「**サラリーマンから抜け出す方法を知っている**」という  
人に出会うわけです。

その人は、サラリーマンにならなくても稼げるよ！  
と、私の弱い所をついて来ました。

ある商品を買っていたのです。

私はピアノとか、水泳・塾とかの習い事してきた経験から、  
お金を払うことによって、何かのスキルを得られること。

リターンを得られることを知っていました。

ポケモンで強くなった時のように、**情報に価値がある**ことも知っていたので、常にアンテナを張っていました。

私は自分を強くするためには、投資するということは当たり前だと思っていましたし、

逆に**投資をしなければ、一生サラリーマンから抜け出せない**ということもわかっていました。

今もその価値観は変わらないですね。

**自由になるためには投資というのは絶対に必須**です。

投資＝リターンを得られるもの



その人と仲良くなっていた私は、その人を信頼していたので契約して、お金を払いました。



**その額、なんと70万円。**

ただ、その人は詐欺師でした。

事務所がなくなり、とんずら。  
携帯も通じず、ラインの既読も付かない。  
見事に消えさりました。

ビビりましたね。絶望で打ちひしがれました。  
毎日のように親に隠れて泣きましたよ。

こんなことがあるのかと。  
詐欺師って本当にいるのかと。  
テレビの中だけかと思っていたよと。

でも、私が騙された原因を今思うと、只々私が悪いんですけどね。

**「セールスの手法を知らなかったこと」**  
そして、「**販売側の心理**」を知らなかったこと。

情報を知らなかった私が悪いんです。

だって、今思うとその人は、  
**ただ、コピーライティングを使っていただけ**でしたからね。

この手法を知らないがために私は  
簡単に相手を信頼して、簡単に買ってしまいました。

この経験を通して、

「知らないということは、なんて恐ろしいことなのか」ということを知りました。

だから、私はセールスを勉強して、コピーライティングについても勉強しました。

もう騙されないようにね。

だって、**カラクリがわかる手品に人は騙されません。**

カラクリがわかってしまえば、もうこっちのものなんですよ。

それは、違う知識でも一緒。

どんなにすごい！と思うことにもカラクリがある。

私は、情報に投資してそのカラクリを知りました。

「**稼げるカラクリ**」をです。

しっかりとした人に教えてもらったことでスキルが身につきました。

どんなスキルでも勉強すれば身につくんですよ。  
だから、情報を仕入れて勉強をすることは大事です。

騙された当時は、全くそんな余裕ありませんでしたけどね。  
ただただ、どうやったらお金が返ってくるんだ・・・

って、ことを永遠と考えていましたよ。

#### 4：新卒で入った会社はまさかの詐欺会社だった？



詐欺会社に騙されてしまった私は、もう何もする気が起きずお金がないので、とりあえずバイトに明け暮れました。

そして、大学を無事卒業して、会社に就職します。

私は、もともとHP作成に興味があったので、  
就活の際、Web系の会社を中心に受けていました。

私が入社した会社の説明会では、  
福岡でやってるフォトスタジオのHPを見せてもらいながら、

「0から企画を立てて、サイトを作って、運営していくんだよー！」  
と説明されました。

私は、1人1サイトを0から作らせてくれる。任せてもらえるということで、「楽しそー！」とテンションが上がり、入社する事にしました。

ワクワクです！だって、自分で企画して全て作っていいんですよ。  
こんな面白そうなものないじゃないですか！

今まで見てきた会社より、HPも綺麗だしカッコいいし  
「素敵ー！ー！絶対ここに入るー！」と、ルンルンです。

しかも、新卒の割に「23万円」と給料が良く、最高じゃないですか。  
いい会社に入れたなと、本気で思っていました。

入社当日まではね、、、  
入社当日、まず私に手渡されたのは「**競馬新聞**」

「・・・・・・・・！！！！！！」

「えっと。競馬ですか・・・？」

「競馬って、あのギャンブルのですね？笑」

「競馬とは、聞いてなかったので、びっくりしました・・・。」

という所から、私の社会人生活はスタート。

ヤベー！なんかヤバいところ入っちゃったかも。

と、入社1日目から不安に駆られていました。

ま、まーね。まだ、大丈夫。

最初は競馬でも、違うものもきっとあるはず・・・！！

ステップを踏んで違うものを作っていけばいいんだ！

と、最初は思っていました

数日が経ち、

この会社はしっかりとしたHPを作成して、他の企業にサイトを納品してお金をもらうのではなく、競馬とナイトワーク系のペラサイトを作り、自社でコンテンツを作成し、販売して、利益を得ていることがわかりました。

どういうことかという、ペラペラのサイトを1つ作って、そこで、悪徳商品を売るというやつです。

ペラペラのサイトを作るのに、お金もかからなければ、社名を載せるわけでもないのに、すぐに作ったサイトを捨てられます。

簡単にいうと、**サイトの使い捨て！**

悪徳商品を買っても、会社にリスクが全くないという訳です。

ペラペラのサイトで売っていたのは、競馬の買い目。

「どの馬が当たるのかを予想して教えてあげますよ」というもの。

宝くじで「当たるやつ教えてくださいよ！」っていう商売と一緒に。

もちろん、当たり前のように外れるし、  
というよりも、当てさせる気なんてさらさらナイ。

買う方も買う方。そもそも、ギャンブルで**他人に依存しちゃダメだし、ギャンブルで稼ごうとしちゃダメ。**

当たり前に詐欺だろ。って、わかる筈のことなのに  
なぜか「当たるやつ教えてくださいよ！」っていうのが売れる売れる。

売れるんですよ。

正直、なんで売れるのか不思議でしたし、意味がわかりませんでした。

2万とか6万とかするんですよ？  
それが、もうバカみたいに売れる。

ワケがわかりません。

買い目を作るのも簡単なんですよ。

競馬新聞や雑誌を買ってきて予想したり、条件を入れると買い目が出るツールを利用して、適当にパパッと。

1時間もあれば商品が完成しちゃうんですね、コレが。

あっ・・・そんな簡単に作っているのね。  
それを6万円で売っているのか・・・。

もう、びっくりしちゃいました。

え？

こんなものが、こんなに高く売れるの？  
衝撃的すぎて言葉が出ませんでした。

ガラガラガラーっと、**価値観崩壊**です。

意味がわかりません。

まあ、もちろん当たらないんでクレームばかり。

ですが、さすが詐欺会社。

電話番号もクレーム用にしっかりと作ってあります。

そういう所は、本当にしっかりしてる。ぬかりがありません（笑）

架空の電話番号的なものあって、1つの電話に10個くらいかな。

テープでサイトの名前が電話に貼ってあり、電話を取る時に光った名前で名乗ります。

クレームが多そうなサイトは、最初から電話番号を載せてないものが多くてメールだけのやりとり。

もうこれは、完璧な詐欺じゃないか？

もうこれ、詐欺だよな？

なぜか私は・・・会社に入社して詐欺の手伝いをしている。

自分が詐欺に遭って、あれほど毛嫌いしていたあの詐欺を・・・

自分がやっているではないかと。



「うわああああああ。」

絶望して頭を抱えました・・・。

もちろん、親にも言えない。友達にも言えない。  
只々、これからどうしようかと考えました。

ただ、HPを作りたかっただけなのに・・・  
気づいたら、なぜか会社で詐欺の手伝いをしている。

これは現実なのか？夢だよな？

「夢よ覚めろ」って、何回願ったことか。

朝起きる度に、詐欺をしに会社に行くのかと思うと絶望しました。

この時期は、本当に思い悩みました。

親にはなんて言おう？転職活動どうしよう・・・。  
新卒で会社に入ったばかりなのに、もう辞めるのか。  
これからどうしようと悶々と考えていました。

**人生ドン底です。**

詐欺に遭い、詐欺の被害者を増やしている。  
意味が、、、わかりません。

私は、何をしているんだろ。

その時期は、ため息しか出ませんでした。

そんな時です。

そんな時に私の人生を変える運命の出会いがありました。

師匠に出会ったのです。

師匠に出会ってその地獄から助けられました。



## 5：人生に迷走した私が出会った月収500万円の師匠

私が師匠に初めて会ったのはあるブロガーの会！

「ブログは稼げる！」という情報を入手し、人生に迷走している私は、ブロガーの会に行ってみることにしました。

その時は、詐欺会社を一刻も早くやめたい。

その一心で、何かなにか生計を立てられるものを探していました。

そんな時、あるブロガーの会の懇親会で、ある一人の青年に声をかけられました。

「ういっすういっすー。」

「よかったら今度ご飯行きましょ！なんか相談に乗りますよ」と。

テンション高い！不思議な少年！（笑）

誰だろー？

ブログやっている人なのかなー？

うーん。誰だかわかんないけど、とりあえず行ってみよー！

くらいのノリで、

30秒くらいしか喋っていない、青年とご飯に行くことになりました。

この出会いが人生を変えるとは知らずに。

そして当日、ご飯を食べに塚田〇場へ！

「あっ！同い年なんだー。」

「へー！大学生か！何してるの？」と聞く

「ネットビジネスとか企業のコンサルとか、飲食店の役員とか・・・」

「・・・！！？！??」

驚愕しました。

ま、まじかと。

待ってまって、まじか。

目の前の青年が、月収500万円を寝ていても稼いでいる？

聞けばきくほど耳を疑いました。

その主な収入源は、アフィリエイトという手法。

そして、コンサル生の「高校生や大学生」にも、

月収100万円を稼がせている・・・。

その人達も寝ていてもお金が入ってくる状態にあると言っていて、

とても、衝撃的でした。

もう、意味がわからない。

まず、コンサル生って何？という感じ。  
コンサル生というものが存在するのか？

現実にこんな人種がいるのかって！

すごく驚きました。

しかもしかも、同い年です。  
大学生でした。

私は、ネットビジネスをしている人のメルマガを取っていたので、  
アフィリエイトという存在は知っていました。

が、

実際にネットビジネスをしている人には、初めて会いました。

私は、目を丸くさせてその青年の話を聞いてました。

その時に「アフィリエイト」「仕組み化」「外注化」の話を聞き、ホンモノだ……。って、思いました。

私は、その場で「コンサルをお願いします。」と、お願いをしました。

ですが、「今コンサル生募集してないんですよね～」と何度も断られ、

突っぱねられ、まじかと落胆。

こっちは、詐欺会社勤務で人生迷走中なんだー！！

と、必死の思いから、

めげずに、何度も「お願いします」と猛アピールをしました。

ですが、その日は結局「募集してないですよー。」と、コンサルしてもらえないことにはなりませんでした。

もちろんそれもそのはず、普段は、法人のコンサルをしているような方で、オープンでコンサル生を募集している訳ではありませんでした。

法人のコンサルを1000万円で契約しているような方ですからね。ちなみに、個人コンサルでも何百万円の方です。

すごく、すごく落胆しました。

そんな、帰りの電車の中で1通のメッセージが届き。

「今日のお話を聞いて、考えさせてもらいました。」  
と、師匠にコンサルして頂けることになったのです。

もう、嬉しくてうれしくて！出会いに感謝をしつつ帰宅しました。

そこから、私のビジネス生活がスタートしました。

## **6：師匠に出会い、次々と崩壊していく価値観**

師匠に出会って変わった価値観は沢山あるのですが、その中でこれは本当に変わったなと思うことが3つあるので、ご紹介しようかと。

他にも沢山あるので、そちらはメルマガの中でご紹介します！

1つ目・・・「労働」に対する価値観。

2つ目・・・「お金」に対する価値観。

3つ目・・・「価値」に対する価値観。

さて、1つ目の「労働」に対する価値観ですが、ビジネスを始めてからガラッと考え方が変わりました。

始める前までの、私は「**労働した時間=お金**」という価値観を持ってました。

洋服を売った時間の分だけお給料がもらえる。

シュークリームを売った時間の分だけお金がもらえる。

そういう価値観です。

働いた分の時間がお金になる。

まあ、普通そうですね。

ですが、、、

経営者の感覚というのは、全く違います。

働いてもらった分だけ、お金を払う。

**経営者は、資産を作ってもらうためにお金を払っています。**



例えば、プログラマーを雇ってアプリを作ってもらおうとしましょう。

労働者の場合は、時間＝お金になるわけです。

アプリ自体は、プログラマーの物になる訳ではありません。

せっかく、自分がそのプログラムを作っても**成果物は会社の物**です。

それは、経営者がプログラマーがアプリを作っている時間と成果物を、  
お金で買っているからです。

プログラマーの時間を買った経営者は、アプリを自分の資産にします。

例えば、ポケモンのソフト。

ポケモンソフトを作るのは、プログラマーですが、それは、ポケモンの  
プログラムを組んだ人のものになるのではなく、お金を出している会社  
のものになるワケです。

何が言いたいかというと、私は人を雇って経営者をしています。

ライターさんを雇って記事を書いてもらっていますが、私はポケモンのようなお金を生み出す資産をお金を出して買っているということです。

お金を生み出すポケモンのような記事やサイトを1つ作ってもらえば、それを利用して儲けることが可能だからです。

**経営者はお金を払うことによって、金のなる木を手に入れています。**

この感覚が、まず1つ目が変わった感覚です。



2つ目が変わったのは、「**お金**」に対する価値観です。

簡単にいうと、お金の価値観も変わったし、自分自信のお金の使い方も変わりました。

私は、人を雇うことによって、お金に対しての価値観が変わりました。

なんでこんなに安いのに、こんなに働いてくれるんだろう・・・。

**ビックリするほど安いお金**で、人が働いてくれるわけです。

本当に意味がわからないほど、安い金額で、何時間もかけて記事を作成してくれます。

嘘だろ・・・（笑）

なんで、こんなに働いてくれるんだ、、、って思いましたよ。

それは今でも、よく思います。。。

6000字とかの記事であっても、**数百円**で買っちゃいますからね。

外国人じゃなくて、日本人を雇ってますよ！

日本人を数百円で雇えちゃったりするわけなので、市場が崩壊しているんだなって、、、思ってしまうます。

正直、お金と労働のバランスが全く釣り合っていません。

経営者になって私は、お金に対する価値観が崩壊しました。そして、私は自分のお金の使い方を改めるようになりました。

今までは、洋服や食事、飲み代、デート代、娯楽代などに使ったお金をほとんど全て外注費に当てるようになりました。

だって、飲み代1回分で人が雇えちゃいますからね。  
そう思うと、お金がもったいなくて飲んでいられなくなりました。

だって、外注費に回して、資産を構築して、しっかりと仕組み化しておけば、後で**何十倍にもなって返ってくる**わけです。

もう、外で外食する気になりませんよー。

コーヒー代にお金をかけるのであれば、人を雇うことにお金をかけようという価値観に変化したわけです。

デートの時だけは、別ですけどね  
たっぷり遊びたい！ (笑)

そして、3つ目が変わったのが「**価値**」に対する価値観です。

簡単にいうと、

売れるセールスマンと売れないセールスマンの違いがわかるようになり、  
売れるサイトと売れないサイトの違いがわかるようになりました。

例えば、ニキビを直す化粧品で有名な「プロアクティ○」！

アレッでめっちゃ売れてましたよねー。

CMもバンバンやっていたし、試供品とかも無料で配っていたし、私も、使ったことがあります。

私にはあんまし合わなかったかなーって、感じで使い切らなかった覚えがありますが。。。

まあ、あれっていっぱい売れたわけですよ！

でも、どんな人気商品であってもたくさん売れる人と、ほとんど売ることができない人に分かります。

それは、対面でもネットでも一緒。

売れる人は飛ぶように売るし、売れない人は売れない。

なぜなのでしょうね？

どこに違いがあるんでしょう？ということです。

同じ商品を買っているはずなのに、売り上げに大きな差がでる。

謎ですよね・・・。

私も、ちょっと前まで謎でした。

というのも、

私は、大学時代にアパレルのショップ店員をしていたことがあるんですよ。1年半くらいの間ですが。

ですが、、、

売れない。売れない。

ノルマはクリアしていましたが、いつもギリギリ！

あー今日は、もっと売りたいなーっていつも思っていました。

どうやったら、売れるんだろう？

謎、謎、謎・・・。

セールストークは学んでいるのに、何故売れない？

今となっては、その時「なぜ売れなかったのか？」ということが痛い程よくわかります。

ばっかもーん！

売れなくて、あたりまえやんけー！って思いますもん。

ですが、、、その当時はわからなかったワケです。

わかるようになったのは、師匠に人の心理を教えて頂いたからです。

**「人が価値を感じる時はどういう時なのか？」**ということ、教えていただきました。

そして、**人が価値を感じる情報の扱い方**も教えて頂きました。

人は物に価値を感じるわけではなく、情報に価値を感じるんですよ。

**「その情報をどう扱うか？調理するか？」**で稼げる稼げないが決まります。

そのためには、まず、人の心理を知ることが非常に大事です。

私も人に価値を感じさせることができるようになってから、めちゃめちゃ**人生が変わりました。**

まず、人を雇った時に安い金額でも楽しんで働いてもらえることができるようになりました。

満足して働いてもらえているので、安く雇っても不満が出てこない。

むしろ、感謝されます。



実際に、私が雇っている方からはこんな言葉をもらいました。

例えば、あるサイトでは

「なんとしてでもやり遂げたいお仕事だと思いました。自分が一番救われそうな気がします。このお仕事をさせていただき、心から感謝しております。」という言葉の頂いたり、



またダイエットのサイトでは

「人に管理されるのってすごくありがたいです！本気で頑張れるので嬉しいです。」という言葉が届いたり。

また違うサイトでは、

「最近、自分を否定される事が多く塞ぎ込んでいましたが、褒めてもらえて自分を認めてもらえた気がします。元気が出ました。ありがとうございます。」

という言葉だったり、

あるライターさんは、私のサイトで**人生が変わった**と言ってくれて、もう、この言葉を聞いた時は、めっちゃ嬉しくて飛び跳ねました！

もうね、嬉しくて嬉しくて。

もちろん、スクショしてとってあります！（笑）

他のサイトでは、雇った方と上手くいかないということもしょっちゅうあるみたいですが、私は、そんなことは一切ありませんでした。

「安くてウゼー————！！もっと金よこせー！」  
と、怒られるどころか、感謝されました。

人の心理を知って、**人が何に価値を感じる**のかわかるようになることで、人に感謝されるようになりました。

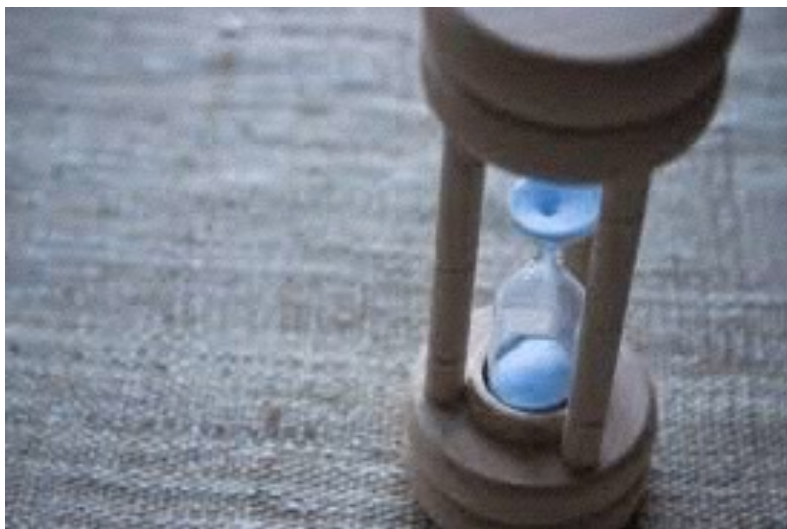
ビックリしましたよ。  
ほんとうにすごいスキルです。

私は、これを体験して味を締めちゃいましたね。  
調子に乗ってどんどんブラック経営者化していきましたよ（笑）

それでも、感謝されるから驚きです。

もう、このスキルがなくなるなんてこと考えられません。  
超恐怖！ムリムリムリ！

こんな感じで価値観が変わったことはまだまだあるのですが、  
書ききれないので、メルマガで随時発信していこうかと！



## 7：初めて人を雇った時の話

さて、私がすごいから、人雇えているんじゃないのー？  
と、思われるかもしれませんが、そんなことはないですよ。

ついこの前まで、何もできないポンコツ人間でしたから。

ビジネスを始めた時の、スペックとしてはこんな感じ。

- ・ スカイプできない
- ・ PDF作れない
- ・ 文章書けない
- ・ 動画撮れない
- ・ サイト作れない
- ・ 人雇えない

ぽんこつですよ。

本当に何にもできなかった。

そんな私が今では、人を雇ってビジネスをしているんですから。

半年前の私が今の私を見たら、別人です。

ですが、これって特別なことではなくてしっかりと**できる人から学べば**  
誰でもできるようになります。**ちゃんと学べば**ですけど。

できる人のマネをすればいいだけです。

せっかくなので、初めて人を雇った時のお話しもしていきましょうか！  
何もできなかった私のお話です。

あれはまだ、私が詐欺会社で働いていた時ですね（笑）

ぽんこつパソコンを使っていた私は、師匠にスカイプで教えてもらいながら求人を出したのですが、パソコンのスペックが悪く、遅すぎて、さっそく師匠をイライラさせてしまい。

「パソコンを買い替えなさい」って、ブチ切れられながら作業をしていました。

まず、師匠にもらった求人のテンプレを見ながら求人を出しました。

**人生初の求人！**

もう、何をすることもびくびく、オドオド。

「ほ、ほんとうに雇っちゃいます？私・・・何もできませんよ。」  
という状態で、汗を掻きながらき求人を出しました。心臓バックバク！

求人を出してから、2時間後。

ついに1件の応募がありました。

「ほ、ほんとに来た————(°O°)!!」  
人生初の応募。ドキドキです。

「師匠来ました！求人来ましたよ！」と嬉しい報告を入れ、

私は、心臓をバクバクさせながら、応募がきた時のために事前に作成しておいたライティングマニュアルを渡しました。

師匠にまずは「ライターさんのライティングの技術を見な！」って、言われていたので、応募者全員にテストライティングを頼みました。

これから、1ヶ月、3ヶ月、もしかしたら1年以上関わる仲間。

ライターさんの腕によって記事の質が決まるし、サイトの質が決まる。  
人を雇うこの場面は、何よりも重要です！

さて、マニュアルを送付してしばらく経つと、  
早速、ライターさんからテストライティングが届きました。

1500字のしっかりとした記事。

面接開始です！

さあ—どれどれ・・・。

「・・・・・・・・うーん、よくわからん。」

そういえば、どういう文章がいい文章で、どういうのが悪い文章なのかわからないや。と、いうことにここで気がつきました。

小学校の時から、作文が苦手な家族から「へたっぴへたっぴ」って、ずーっと言われてた私にとって、何がいい文章なのか？ということが全くわかりませんでした。

自分で判断を下すのが難しくて、

「この人どう思いますー？」って、師匠に聞きまくり、

「あー。よくないねー。この人は辞めな。」って、アドバイスをもらいながら、最初の1人を、師匠に見てもらいながら雇いました。

それから、師匠に教えてもらった外注さんを雇う基準で判断しながら、テストライティングを元に、総勢5人雇ってみました。

ついに、私は人を雇いました。ドキドキです。

不安がありつつも、めっちゃワクワクしていました！

ただね、雇ってからが大変だった。

まず、私自身がライティングを全くわからない。  
けれども、私が教えないといけない。

(ワロターーーー。ムリーーー。)

心の声が暴れまくってました。

もうね、「師匠できないです〜〜泣」と、泣きつきました。

それから師匠に教えてもらったことを一生懸命勉強して、学んだことをライターさんに教えるということをしました。

そうしたら、あれよあれよと、ライターさんの文章が上達していくではありませんか！やーね、びっくりですよ。まーじかって思いました。

ただ、師匠に教えてもらったことを**マネ**しただけですよ。

そして、ライターさんには私が教えるので、私できるやん！！って調子に乗るワケですよ。(笑)

そんな感じで、私は最初のサイトを構築していきました。

## 8：仕組みが持つ力

師匠に教えてもらったことで、重要な概念を3つに絞るのであれば

私は、真っ先にこの3つを挙げます。

- ・人に価値を感じてもらいコミットメントを得る力
- ・人を雇いサイトを上手く運営していく力
- ・人を自動的に教育していく仕組みの力

上の2つについては、先ほどお話ししていたので、最後の自動的に教育していく仕組みの力についても少し触れていこうと思います！

この力は、やばいですよ。

何がやばいって、仕組み化というのは最強すぎるからです。

**自動的に教育できるし、自動的に売ることができる。**

例えば、このレポートもそうです。

これも仕組みです。

私は、このレポートを2日かけて作っていますが、労働時間はそれで終わり。

あとは、10人に配ろうが、100人、1000人、10000人に配ろうが労力は全く変わりません。



メルマガ読者さんの1人1人に会って、ここに書かれている内容を全て説明しろ！と言われたらむりです（笑）

喋ったら、3時間くらいはかかると思います。

それだけで、30時間。

100人だったら300時間。。。

いや、ムリでしょ！

それは大変すぎ。

さすがに、100人に同じ話をできるほどヒマではありません。

ですが、私はレポートという形にして配れるようにしているので、それを読んでもらえれば済む訳です。

そして、1度作ってしまえば私がお伝えしたいことを100人、1000人のメルマガ読者さんに1クリックでお届けすることができます。

私は、楽をしたいんですよ。

だから、**仕組み**なんです。

**仕組み**というのは、**自分の影分身**です。

影分身が自分に代わり勝手に説明してくれるようなもの！

これがインターネットの力です。

仕組みの力です。

仕組みを使えば、自動的に収益が生まれるシステムを構築できます。

ライターさんの教育も自動化できるし、集客も自動化できるし、セールスも自動化できる。

**集客～販売までのステップを全て自動化することができるんですよ。**

だから、寝ていてもお金を稼ぐことができる。  
そういうことです。

しかも、パソコンがあればどこでもできるし、  
家でも、旅行先でも、世界を旅しながらでも出来てしまう。

そんな最強すぎるスキル。  
それが仕組み化です。



## 9：絶望の向こう側に見えた、希望の光

詐欺に遭ったり、詐欺会社に就職したりとちょっと前までは、本当に絶望のフチにいました。

ですが、今は尊敬する師匠に出会って、ビジネスを始めて、寝ててもお金が入ってくる仕組みをコツコツと作りながら楽しく仕事をしています。

ネットビジネスは一度仕組みさえ作っちゃえば、**不動産を所有しているのと同じ**ですからね。

毎月チャリンチャリン！と何もしなくてもお金が生まれます。

私が一番嬉しいのは、何と言っても会社に行く必要がないということ。

4時起きして、満員電車に乗って都会に進出しなくていいのが本当に嬉しいです。

電車に乗らない生活！

上司から縛られることもなく、嫌なルールも一切ない！

これぞ私の求めていたものでした！

自己管理は必要だけど、自分で好きなようにサイトを作れたり、自分で企画して、自分で人を雇って、自分が頑張った分だけ稼げます。

すごく頭を使うようになったし、考えるようになりました。

今は、生きているっていう感じがして、すごく楽しいです！

## 第2章：私がどうやって稼いでいるのか？

### 1：アフィリエイトというビジネスモデル

師匠に教えてもらった稼ぐ方法というのは、アフィリエイトというものです。

アフィリエイトについて解説すると、自分のブログやTwitterで他人の商品を紹介して、それが売れたら販売者から売り上げの一部を報酬としてもらうビジネスのことです。

簡単に言えば、**他人の商品を紹介したらお金がもらえるよ！**

という仕組み。

扱える商品は何万点、何十万点ってあります。  
自分の好きな物を扱えばいいんです！

- ・本
- ・エステ
- ・食品
- ・旅行
- ・etc

**この世の商品はほぼ全て**

アフィリエイト出来ると思ってもらって大丈夫です！

Amazonとか楽天とかがそうです。

他人の商品を紹介するだけなので、自分で商品を作る必要がないし、在庫のリスクもありません。

というわけで、

**ノーリスク**なんですよ。

もし、自分で商品を抱えなければいけないとなると超リスクな訳です。アパレルを扱っているとしたら、シーズンがあります。早く売り切らないと、商品がゴミになってしまいます。

私は、アパレルで働いていたのでわかるのですが、在庫が山のようにでる。それを、一旦倉庫に送って、1年保管して、来年セール品として売っていました。

次の年、売れなかったら処分です。

**1年倉庫代がかかる上に、売れなかったら処分しないといけません。**  
そういう、在庫リスクがないというのは、本当にありがたいことです。

在庫を抱えなくて済むので、安心して始められます。

**しかも、パソコン1台あればどこでもできる！**

家とか

カフェとか

カラオケとか

旅行先とか

どこでも作業ができてたった**1人で稼げる**んです。

私は、1人で作業して、初月に入ってきた**現金3万円**を見て、「これはやばい。稼げる」と、確信しました。

昔は、インターネットがなかったので、自分でビジネスをするとなると「人脈やコネ、そしてお金」というものが必須でしたし、リスクがかなり大きかったので、「ビジネス=ハイリスク」というイメージがありました。

まず、営業ができないと、物なんて売れませんからね。

ですが、現在はインターネットというものがあります。それを使えばリスクが全くなくビジネスを始められちゃいます。

だって、毎月かかるのは、サーバー代とドメイン代合わせて、**3000円**くらいです。

もう、飲み代1回分ですよ！  
飲み代1回分でビジネスが始められちゃいます。  
その程度で、簡単にビジネスが始められちゃうワケなんですよ。

私も始めた当初、資金が沢山必要なのかな。。。

大丈夫かな？と不安になったものですが、

そんな心配は**ミジンコ**ほどもいらなかったですね。

だって、赤字になりようがない。

そして、もし赤字になってしまったとしても莫大な借金を抱える必要がありません。

あと、よくアフィリエイトは飽和しないのか？とか、気にする人もいますが、はっきりいってしまうと飽和なんてありません。

Amazonで5000万点、楽天の中だけでも1億点以上の商品があります。

それだけで、**1億5千万点**です。

もしそれを、日本の人口1億3千万人が紹介しても紹介しきれません。いくら、アフィリエイトが増えたとしても飽和する筈がないんです。

だからこそ、アフィリエイトは**後発組にもチャンスがあります！**

私がアフィリエイトを始めたのは、2015年ですが、まだまだチャンスの宝庫だと思っています。

そして、アフィリエイトのいい所は、一度仕組みを作ってしまえば自動で物が売れていく所です。

1つの商品をブログで紹介した時に、それが1日10回見られるのであれば、1ヶ月で300回人の目に触れます。

成約率が1%だったとしたら、3人が商品を買ってくれることとなります。

もし、それが5000円のものだったとしたら、それだけで1万5000円の利益になるワケです。

1記事書くだけで、ネットが自動で商品を買ってくれます。

インターネットビジネスが最強だと思うのは、この「**自動でセールスしてくれる力**」と「**レバレッジの力**」この2つがあるからです！



## 2：クリックしてもらっただけでお金が入ってくるアドセンス！

そして、もう一つ大事なのが。

グーグルアドセンス！

アフィリエイトは売れないと報酬が入って来ないのですが、グーグルアドセンスというものは、購入されなくても**クリックされるだけで報酬が発生**します。

私の最初の報酬はアドセンスでした。

1クリック「10円くらい～数千円」まで様々な金額があります。

たったの7クリックで1200円とか報酬が入ってきた時は、本当にビビりました！

**え、そんな簡単に稼げちゃうの？（笑）**

って、いう感じです。

案件によってはたったの7クリックで、バイトより稼げるというね。

アドセンスというのは、よくブログ記事とか読んでいて、クレジットカードとかエステとかの広告が出てきますよね。

あれです、アレ。

あれって、ポチポチするとちゃりんちゃりんお金が入ってくるんですよ。

だから、好きなブロガーさんとかいたら押してあげるとめっちゃ喜ばれます！

私は自分がやり始めてから、面白い記事を書いている人がいたらポチポチしてあげています。

アフィリエイトのやり方は簡単です。  
ブログを作って記事を書く、そこにリンクを貼るだけ！

ブログって、超レバレッジが効くんですよ。  
だからいいんですよ！

レバレッジというのは、テコの原理のことで、  
1の労力が10の力にも100の力にもなるということです。

例えば、

ブログを1記事書く。

1記事書くだけで  
その記事を100人とか1000人が読んでくれます。

私が運営しているサイトでも、**1記事を1000人以上**には軽く読まれています。

記事にリンクを貼っておくだけで、来てくれたお客さんが買ってくれたり、クリックしてくれたりする訳です。

記事を作成して後は、放置して置くだけで、寝ていてもお金がちゃりんちゃりん入ってくるわけです。

この手法を知って、**私の常識がガラガラと音を立てて崩壊していくの**を感じました。

それまで、お金を手にいれるには「**労働**」するということしか知りませんでした。

働いた分の時間、お金をもらう。  
**時間=お金という価値観**だったわけです。

ですが、この手法を知って  
私の価値観は崩壊した訳です！

1記事書いただけ、1通書いただけで  
それが、**資産になってネット上で永遠に稼ぎ続けてくれる。**

これがネットの素晴らしさになります。

そして、資産を構築する記事をもちろん自分で書いてもいいですが、  
私は、楽をしたかったので「**外注化**」することにしました。

**人を雇って、記事を書いてもらう**とこうことです。  
これが、「**仕組みづくり**」です。

外注さんを雇って、その方々に記事を書いてもらっています。

外注化して、仕組みを作ってしまうと自分が動く必要はありません。  
**働く必要なし！**な訳です。

しかも、外注費は安い！！

今はいくつかのサイトを運営していて、最近は常に10人以上の人を雇っ  
ています。

ただ、サイトを作るのには欠点があって、  
最初の1ヶ月～3ヶ月はほとんど収益が発生しません。

Googleが検索結果に表示してくれるようになるまでに、  
時間がかかるんですよ。

しばらく待っていると、だんだんGoogleやYahoo!の検索に引っかかる  
ようになって、アクセスが集まってきます。

だから、最初の1～3ヶ月は無心で作り続ける必要があるわけです。

でも、自分でやるには面倒くさい！！（笑）  
だから、私は外注してやっているんですよ。

### **3：完全放置の仕組み作り！メルマガアフィリエイト**

さて、最後にメルマガアフィリエイトですね！  
メルマガアフィリエイトというのは、名前の通りなのですが。

簡単にいうと

メルマガで商品を紹介する！という、ことです。

さっき説明した、サイトアフィリエイトがメールに代わっただけです。

でも、ぶっちゃけてしまうと。

私は、色々なメルマガに登録していますが、  
「自分がメルマガを出すのかー！」と思うとちょっと、怖かった。

自分の出したメールが他の人に届くと思うと、、、  
ちょっと、ハードル高いなって・・・思いました。

でも、よくよく考えたら、ただのメールな訳です。

私は小学生の頃から、  
携帯を持っていてメールをしていました。

ハードルが高いように思えるけれど、小学生の頃から当たり前友達と  
メールをしている訳だし、できないことはないなと思った訳です！

やってみたら、まじで簡単だった。

## **超簡単**

だって、メールを書くだけだもん。

ネタを仕入れてメールを書く。  
そんなに、難しいことじゃないでしょ！

**小学生でもできます。**

メールを送るだけですからね。

ですが、**面白いメルマガを書くとなると話しはちょっと違います！**

面白いメルマガには、しっかりとした「**型**」があります。

私は、師匠のメルマガを見て、教えて頂いて勉強しました。

誰でも学びさえすれば、できるようになります！

私は、最初は全く文章が書けませんでした。

が、今はこんなレポートを書けるぐらいに成長しました。

大学の課題で出される、A4のレポートでさえ「まじかー。ムリー」って、ヒイヒイ言いながら書いてた私からするとありえないことです。

そんな私でも「型」をしっかりと学ぶことで書けるようになりました。

誰でもしっかりと学べばできるようになります。

**「型」を簡単に身につける方法は簡単！マネをすることです。**

まずは、なんでもそうですが、

自分がいいな！と思った人の「マネ」をしていく。それが近道です。

いいなと思った人のことを**徹底的にパクりましょう！**

ビジネスでも、水泳でも、柔道でも、ダンスでも、軽音でも、料理でも  
全てにおいて、まずはパクるところから始まります！

**まずはパクる！**

うまい人、できる人をパクって、自分のものにしていく！

「守・破・離」が大事です。

「守」は、「師の型」を忠実に守り、まずは身につけるということ。

「破」は、他の師についても考え、良いところを取り入れる。

「離」は、独自の新しいものを生み出し確立させる。

まずは、「守」です。

自分が尊敬する人のマネをしましょう！

もし、誰のマネをしていいかわからなければメールをください。

相談に乗りますよ！

私は、現在メルマガもほったらかしにして自動化しています。

毎日書かなくてもいいんですよ。

ある、**システムをつかうことで自動化**できます。



メルマガというのは、高単価商品も売れるんですよ。

1通書けば、**数十万～数百万**を売り上げるということも可能です。

私の師匠は、メルマガで実際に月収500万円を稼いでいます。

**完全自動化**できるこのビジネスモデルは最強です。

詳しくは聞いてください！返信をくれればお答えします。

そして、なぜ私がこういう発信をしているのか？なんですが。

私と同じようなことをしている仲間がすっごく少ないからです。

本音を言ってしまうと、寂しいんですよ。

私の友達は皆会社に勤めています。

経営者ではありません。

そうすると、話が合わないんですよ。

友達と集まると、会社の愚痴になってしまう。

私がちょっと、アフィリエイトについて喋ると、「危なくない？」

と、否定ばかりされます。

いや、危なくないって・・・（笑）

むしろ、会社に依存している方が危ないダロって。

（友達には、言いませんけど。否定する気はないんでね）

だから、あー、仲間が欲しいなーって思うんですよ。

一緒に作業がしたいし、一緒にご飯とか食べながら盛り上がりたい。

私は、もっと色々な人とこういう話をしたいんですよ！

面白いし、楽しいから。

仲間が増えたらもっともっと、楽しいじゃん！  
だから、私はこうやって発信しようと思ったんです。

私は、色々なビジネスの存在も教えてもらいましたが、

**サイトアフィリエイトと、メルマガアフィリエイト！  
この2つの組み合わせが何よりも最強だと思います。**

もし興味を持っていただけたら、メールください。  
返信しますから！時間があればスカイプで相談にも乗ります。

ぜひぜひ、気軽にメールくださいね。

ということで、アフィリエイトについてのまとめです。

## ～アフィリエイトのまとめ～

### <メリット>

- ・誰でもできる。
- ・1人でできるビジネスモデルである。
- ・パソコンがあればいつでもどこでもできる。
- ・初期投資がほとんどかからない。
- ・在庫リスクがない。
- ・世の中のあらゆる商品を扱える。
- ・レパレッジがかけられるので、儲かる。
- ・縛りがないので、ストレスがない。

### <デメリット>

- ・自己責任、自己管理なのでやらないと稼げない。

## ～サイトアフィリエイトのまとめ～

### <メリット>

- ・1度作ってしまえば、放置していても稼げる。
- ・外注化すれば、ほとんど作業することがない。
- ・自分で記事を書けば、リスクゼロで始められる。

### <デメリット>

- ・利益がでるまで最低でも3ヶ月はかかる。
- ・キーワードを知る必要がある。
- ・SEOは難しいので、必ず結果が出る訳ではない。

## ～メルマガアフィリエイトのまとめ～

### <メリット>

- ・ 1通メールを書くだけで、多くの人に届けられる。
- ・ 1通のメールで、数十万～数百万を稼ぐことも可能。
- ・ 長期的に安定して稼ぎ続けられる。
- ・ 仕組みを作れば、完全に自由な時間が作れる。

### <デメリット>

- ・ 面白い文章を書けるようになるためには「型」を学ぶ必要がある。  
(勉強すればできるようになる)

## 終わりに

ここまで、私のビジネスの全てを語ってきました。

私は、ちょっと前まで詐欺に遭い、詐欺会社に就職し、先が見えない真っ暗なトンネルのような地獄で絶望していました。

こちらのレポートでは明るく語っていましたが、実際の私は精神的にギリギリで、うつ病寸前にまで追いやられていました。私が、その地獄から帰還できたのは、師匠に出会い、ネットビジネスに出会ったからです。

私は、師匠に出会って世界が変わりました。  
私にとって、師匠とネットビジネスは命の恩人です。

もし、今の生活を変えたいという思いが少しでもあるのであれば、私はあなたの力になります。

メールをください。悩みを聞きます。

今の私が一番欲しいものは、一緒に刺激しあう仲間です。

私は一緒に作業をする仲間

ご飯を一緒に食べながら未来を語り合う仲間

ビジネスの企画を考えて一緒に飲みながら議論する仲間

そんな仲間が欲しいと思っています。

会社の愚痴をこぼしあうのではなく、

お互いが「すげー！がんばってるねー！私も頑張るー！」

と、刺激し合い、励まし合う楽しい仲間。

そういう思いがあったからこそ、私はこのレポートを作ることを決意して私の全てを公開しました。

ノウハウをいくら晒そうが、アフィリエイトの市場は飽和することがないので心配はいりませんからね。

私のブログや、Youtubeチャンネル、メルマガでも同じような思いで色々な情報を発信しているので気になる方はこちらから勉強してみてください。

・メルマガ登録はこちらから

<http://yuri001.com/cyfonsyurie/cf/j54bdqf>

・ブログやってます！

<http://yuri001.com/>

・Youtubeチャンネルはこちらです！

[https://www.youtube.com/channel/](https://www.youtube.com/channel/UCgLmZJAks9lktT0pMwTXYrg)

[UCgLmZJAks9lktT0pMwTXYrg](https://www.youtube.com/channel/UCgLmZJAks9lktT0pMwTXYrg)

また、質問があれば私まで直接メールください！

・メールアドレス

[yuriemon001@gmail.com](mailto:yuriemon001@gmail.com)

感想も送ってくれると嬉しいです！

また、メルマガで色々と面白い情報をお伝えしていきますので  
お楽しみにしていってください！

では、最後まで読んでいただいて誠にありがとうございました！